

Nonprofit Finance Fund утверждает, что практика формирования собственного капитала благотворительных организаций влияет на ситуацию в секторе

02 октября 2010 г. — В новом отчете, опубликованном в информационном выпуске Nonprofit Finance Fund, говорится о том, что формирование собственного капитала благотворительных организаций («philanthropic equity» — как правило, это крупные, долгосрочные инвестиции) может способствовать преобразованиям за счет поддержки развития или содействия изменениям в некоммерческих организациях (НКО).

Основываясь на своем опыте, **Nonprofit Finance Fund**¹ (NFF) отмечает, **что инвестиции в собственный капитал НКО в среднем позволяют в три раза увеличить объемы выполнения программ и удвоить доходы некоммерческих организаций.**

По мнению учредителя и управляющего директора NFF Джорджа Оверхолсера (George Overholser): «При правильном подходе, инвестиции в собственный капитал содействуют такому преобразованию организации, которое выражается в применении прозрачных, общепринятых систем отчетности».

Он отметил, что инвестиции в собственный капитал являются самостоятельным направлением и осуществляются отдельно от программ и операционной поддержки, обеспечивающей постоянную работу организаций.

Несмотря на то, что процент таких благотворительных пожертвований пока еще очень мал, заинтересованность в формировании собственного капитала НКО возрастает вместе со стремлением прогрессивно мыслящих доноров и социальных предпринимателей к использованию новых моделей для решения актуальных проблем. Таково мнение Оверхолсера (Overholser).

«Так же как и коммерческие компании, некоммерческие организации нуждаются в капитальных инвестициях, чтобы лучше осваивать выбранные для своей работы бизнес-модели, существенно влиять на ситуацию и добиваться устойчивых изменений, - говорит Оверхолсер (Overholser). – Не устранив основные недостатки в способах финансирования некоммерческих организаций, мы не можем выжать больше результатов из сектора, деятельность которого требует значительных средств. Данный отчет свидетельствует о том, что применение принципов и практики формирования собственного капитала может содействовать впечатляющему и стабильному прогрессу. Каждая организация в нашем портфеле существенно расширила свои программы и добилась большей финансовой устойчивости».

В отчете особое внимание уделяется данным, полученным в течение нескольких лет в ходе различных кампаний, осуществляемых фондом «Финансовые партнеры NFF» (NFF Capital Partners), целью которых является развитие практики формирования собственного капитала НКО. В документе отражено, что коэффициент увеличения годового объема реализации программ в среднем составил 3,1x при совокупном годовом темпе роста 57%; и что коэффициент увеличения годовой доходности бизнес-модели девяти организаций в среднем составил 2,0x при совокупном годовом темпе роста 36%.

«Концепция инвестиций в собственный капитал НКО является прорывом в сфере финансовой поддержки развития некоммерческих организаций», - говорит Джеральд Чертавиан (Gerald Chertavian), учредитель и руководитель **Year Up**², национальной НКО со штаб-квартирой в Бостоне, которая выполняет обучающие программы для городской молодежи.

«Подобно тому, как венчурный капитал помогает коммерческим организациям, Year Up смог обеспечить увеличение капитала на десятки миллионов долларов. Это позволило нам сфокусироваться на создании комбинации программной инфраструктуры и инфраструктуры, предназначенной для извлечения доходов, которые необходимы для достижения устойчивых социальных изменений. Всего за три года мы смогли удвоить количество молодых людей, получающих услуги нашей организации, и при этом расширяли спектр различных источников доходов, которые поддерживают нашу текущую работу».

В процессе оценки эффективности инвестиций в собственный капитал, ключевым показателем является достигнутая организацией степень устойчивости выбранной бизнес-модели. Если бизнес-модель обеспечивает стабильную работу организации, то дальнейшее увеличение собственного капитала не требуется, считает Оверхолсер (Overholser). **И тогда инвесторы, которые сформировали собственный капитал НКО, могут с уверенностью сказать, что они положили начало созданию жизнеспособной некоммерческой организации.**

¹ <http://nonprofitfinancefund.org/northeast/new-england>

² <http://www.yearup.org/>